

# Дмитрий Лосев

## AI Product Lead | Потребительские AI-продукты | Саморазвивающиеся AI-агенты

hfc550@gmail.com | +7 (916) 250-30-00 | Портфолио: qchat.nl/bio/ru/ | LinkedIn: linkedin.com/in/dmitri-losev

### ПРОФИЛЬ

AI Product Lead с фокусом на потребительские AI-продукты, агентные системы и запуск новых AI-направлений. Создаю продукты с нуля, запускаю внутренние венчуры в корпорациях и масштабирую цифровые продукты с аудиторией 14M-65M MAU. Обеспечиваю рост GMV, командное лидерство, продуктовое видение и стратегию, партнерства, AI-native UX, техническую архитектуру и GTM.

В роли Исполнительного директора / AI Product Lead в Sber вел AI-инициативы для 2-х бизнес-вертикалей, включая проактивного AI-агента для путешествий с интеграцией в поверхность партнера, который планирует поездки, сопровождает по этапам путешествия, отслеживает изменения контекста, улучшает пользовательский путь и создает дополнительный канал продаж для партнера.

### ПРОДУКТОВОЕ И ТЕХНИЧЕСКОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

- Формирую и предлагаю продуктовое видение новых AI-направлений: нахожу возможности на стыке пользовательских потребностей, технологий, бизнес-модели и партнерской экосистемы, превращая идеи в стратегию, roadmap, MVP score и запуск.
- Управляю продуктовой функцией и командой product managers: синхронизирую discovery, приоритизацию, требования, UX-сценарии, аналитику, delivery, rollout и развитие продукта после запуска.
- Веду end-to-end запуск AI-продуктов: соединяю продукт, технологии, реализацию, интеграции, продажи, партнерские договоренности, юридическую обвязку, маркетинговые кампании, анонсы, презентации, e2e-тестирование и раскатку.
- Перевожу возможности AI, LLM и агентных систем в понятные пользовательские сценарии, новые каналы продаж, рост GMV и ценность для партнеров.
- Сохраняю сильную техническую глубину: понимаю AI-native архитектуру, agent UX, backend-поток, telemetry, evals, guardrails, прототипирование и production-ready запуск AI-функций.

### КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

AI Product Leadership • потребительские AI-продукты • продуктовая стратегия и vision • запуск новых AI-направлений • управление командой product managers • end-to-end запуск продукта • MVP и release scope • AI-native UX и агентный UX • LLM orchestration, evals & guardrails • GMV growth • партнерские интеграции и переговоры • GTM, маркетинговые кампании и анонсы • A/B-тесты • юридическая подготовка запусков • e2e-тестирование и rollout • кросс-функциональное управление запуском

### ОПЫТ

#### Sber | Исполнительный директор / AI Product Lead, Лидер доменов | Март 2026 - Июль 2026

- Вел AI-продуктовые инициативы в двух бизнес-вертикалях: проведение исследований, разработка новых AI-концепций, выделение объема MVP, продажи партнерам.
- Взял в работу частично разработанного проактивного AI-агента для путешествий и довел его до запуска продукта: пересобрал P0 score, усилил команду, скорректировал архитектуру, обеспечил выполнение работ по разработке и интеграции, готовность юридической обвязки и запуска маркетинговой кампании, лидировал переговоры и взаимодействие с партнером на протяжении запуска.
- Лидировал команду продукт менеджеров и управлял end-to-end запуском вместе с инженерной и архитектурной командами, юридическим блоком, маркетингом, управлением кампаниями, аналитикой и внешним travel-партнером; переводил риски запуска в четкие требования, согласования и релизные решения.
- Определил дорожную карту выхода на следующие пользовательские поверхности и интеграцию партнерских сервисов.

#### AI Products & Open Source | Основатель / Product & Engineering Lead

- AgentFoundry - Open-source Codex Skill Pack для создания production-ready AI-native продуктов - qchat.nl/agentfoundry
- QChat - Запущенный AI-продукт, в котором вертикальные агенты доводят реальные задачи до результата - qchat.nl

### **Uzum | Руководитель продуктовых и AI-инициатив | Lead iOS Developer | Январь 2024 - Март 2026**

- Вел и выпускал ключевые продукты в командах Growth, Ecosystem и Discovery в Uzum Market и Uzum Tezkor, совмещая исследование продукта, практическую разработку, исполнение и межкомандное согласование.
- Помог обеспечить рост GMV Uzum Tezkor в 3.64x в 2024 при общем e-commerce GMV \$345M, а также рост GMV Uzum Market в 1.4x в 2025.
- Внес вклад в долгосрочную AI-стратегию Uzum через продуктовые инициативы на базе AI-агентов, прикладные AI-концепции и возможности для клиентских продуктов.

### **Sberbank | Продакт-менеджер, ведущий iOS-разработчик | Январь 2017 - Апрель 2021**

- Вошел в ключевую команду, запустившую Sber SuperApp и открывшую доступ к экосистеме для 65M клиентов; затем отвечал за Feed & Search как продакт-менеджер.
- Запустил и масштабировал персонализированную медийную платформу, которая повысила вовлеченность и кросс-продуктовую конверсию в экосистеме Sber.
- Проводил качественные и количественные пользовательские исследования, тестировал прототипы и новые продуктовые концепции, конвертировал выводы в продуктовые и UX-решения.
- Построил и вел две Agile / Scrum команды из 7 и 15 человек: найм, адаптация, ежедневное управление поставкой и выпуском в production.

### **Коммерческая недвижимость - Absolute, Apleona HSG, Praedium, Blackwood | Старший менеджер по продажам и развитию бизнеса | Март 2007 - Июнь 2014**

- Закрыв 300+ сделок в коммерческой недвижимости с общей стоимостью транзакций \$110M. Управлял поиском объектов, переговорами, структурированием сделок, согласованием сторон и закрытием многосторонних сделок.

## **ОБРАЗОВАНИЕ И ЯЗЫКИ**

---

Могилевский государственный технический университет - бакалавр, автоматизированные системы управления  
Непрерывное AI-образование - завершил 15 самостоятельных программ по AI/ML, включая открытые курсы Stanford и MIT

Языки: русский (родной), английский (профессиональный рабочий уровень)